

ΓΙΑ ΥΠΗΡΕΣΙΑΚΗ ΧΡΗΣΗ

Κωδικός Προδιαγραφής Προγράμματος Κατάρτισης:

ΠΟΛΥΕΠΙΧΕΙΡΗΣΙΑΚΑ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΑ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ - ΣΥΝΗΘΗ
ΑΙΤΗΣΗ ΚΕΝΤΡΟΥ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ
ΓΙΑ ΕΓΚΡΙΣΗ ΠΡΟΔΙΑΓΡΑΦΗΣ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ

Επωνυμία Κέντρου Επαγγελματικής Κατάρτισης:

Αριθμός Πιστοποιητικού Κέντρου Επαγγελματικής Κατάρτισης (ΚΕΚ):

ΣΤΟΙΧΕΙΑ ΠΡΟΔΙΑΓΡΑΦΗΣ ΠΡΟΓΡΑΜΜΑΤΟΣ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ

Σημ: Αναφέρατε αναλυτικά όλα τα στοιχεία της Προδιαγραφής σύμφωνα με τις Κατευθυντήριες Γραμμές που περιλαμβάνονται στο Παράρτημα II του Οδηγού Πολιτικής και Διαδικασιών του Σχεδίου.

1. Τίτλος προδιαγραφής προγράμματος κατάρτισης (μέχρι 70 χαρακτήρες):

Erasmus για Νέους Επιχειρηματίες: Από την Ιδέα στη Διεθνή Συνεργασία

2. Διάρκεια κατάρτισης (ώρες): 6

3. Ανάγκη κατάρτισης (σαφής, σύντομη, περιεκτική):

A. Ένα Πρόγραμμα που Λίγοι Γνωρίζουν — αλλά Αλλάζει Επιχειρήσεις

Το Erasmus for Young Entrepreneurs (EYE) είναι ένα από τα πιο αποτελεσματικά και ταυτόχρονα λιγότερο γνωστά ευρωπαϊκά προγράμματα. Από την έναρξή του το 2009, έχει πραγματοποιήσει πάνω από 12.000 επιχειρηματικές ανταλλαγές σε περισσότερες από 45 χώρες. Το 2023 σημείωσε ρεκόρ με πάνω από 5.000 αιτήσεις. Τα αποτελέσματα είναι εντυπωσιακά: το 98% των νέων επιχειρηματιών συστήνει το πρόγραμμα, το 92% διατηρεί επαφή με τον host entrepreneur μετά την ανταλλαγή, και το 20% των host entrepreneurs σχεδιάζει κοινοπραξία με τον νέο επιχειρηματία.

Στην Κύπρο, το πρόγραμμα προσφέρει οικονομική ενίσχυση €850/μήνα για Νέους Επιχειρηματίες (ΝΕ) που ταξιδεύουν στο εξωτερικό, ενώ η συμμετοχή είναι εντελώς δωρεάν. Η ανταλλαγή διαρκεί 1-6 μήνες και μπορεί να περιλαμβάνει τόσο φυσική παρουσία όσο και απομακρυσμένη συνεργασία.

B. Γιατί δεν Αξιοποιείται Αρκετά στην Κύπρο

Παρά τα τεράστια οφέλη, πολλοί κυπριακοί επιχειρηματίες — τόσο νέοι όσο και έμπειροι — δεν γνωρίζουν καν ότι υπάρχει αυτό το πρόγραμμα, ή δεν κατανοούν πώς λειτουργεί πρακτικά. Τα κύρια εμπόδια:

- Άγνοια ύπαρξης: πολλοί νέοι επιχειρηματίες δεν γνωρίζουν ότι η ΕΕ χρηματοδοτεί ανταλλαγές μεταξύ επιχειρηματιών — δεν πρόκειται για φοιτητές, πρόκειται για επιχειρήσεις.
- Σύγχυση με το Erasmus+: το ΕΥΕ δεν είναι ακαδημαϊκό πρόγραμμα. Αφορά πραγματικούς επιχειρηματίες που μαθαίνουν μέσα σε πραγματικές επιχειρήσεις.
- Αδυναμία σύνταξης business plan: η αίτηση ΝΕ απαιτεί ένα σύντομο αλλά πειστικό επιχειρηματικό σχέδιο — πολλοί εγκαταλείπουν σε αυτό το σημείο.
- Δυσκολία επιλογής κατάλληλου εταίρου: ΝΕ δεν γνωρίζουν πώς να αξιολογήσουν πιθανούς ΗΕ, και ΗΕ δεν γνωρίζουν πώς να αξιολογήσουν ΝΕ.
- Άγνοια του ρόλου του Ενδιάμεσου Φορέα (ΙΟ): πολλοί δεν γνωρίζουν ότι υπάρχουν οργανισμοί στην Κύπρο που τους υποστηρίζουν δωρεάν σε κάθε στάδιο.

Γ. Τα Οφέλη Είναι Εξαιρετικά — για Αμφότερες Πλευρές

Για τον Νέο Επιχειρηματία (ΝΕ): πρακτική εμπειρία σε πραγματική επιχείρηση στο εξωτερικό, ανάπτυξη δεξιοτήτων (marketing, finance, operations), διεθνής δικτύωση, πρόσβαση σε νέες αγορές, χρηματοδοτούμενη διαμονή.

Για τον Host Entrepreneur (ΗΕ): πρόσβαση σε φρέσκες ιδέες, νέες δεξιότητες (ψηφιακό μάρκετινγκ, AI, e-commerce), διεθνή οπτική, δυναμικός μελλοντικός συνεργάτης, χωρίς κόστος.

Δ. Τι Προσφέρει Αυτό το Πρόγραμμα Κατάρτισης

Το πρόγραμμα καθοδηγεί βήμα-βήμα κάθε συμμετέχοντα στη διαδικασία αξιοποίησης του ΕΥΕ — τόσο ως Νέος Επιχειρηματίας όσο και ως Host Entrepreneur. Περιλαμβάνει πρακτική εγγραφή στην πλατφόρμα, σύνταξη business plan, στρατηγική εύρεσης και αξιολόγησης εταίρου, κατανόηση budget και κανόνων, παραδείγματα επιτυχημένων ανταλλαγών, και τον ρόλο του Ενδιάμεσου Φορέα. Κάθε συμμετέχων θα φύγει έτοιμος να υποβάλει αίτηση.

Ο εκπαιδευτής εργάζεται σε οργανισμό που λειτουργεί ως Ενδιάμεσος Φορέας (Intermediary Organisation) του ΕΥΕ στην Κύπρο, προσφέροντας μοναδική πρακτική γνώση εκ των έσω.

4. Στόχοι (διατυπώνονται ως μαθησιακά αποτελέσματα):

Μετά την ολοκλήρωση του προγράμματος οι καταρτιζόμενοι θα είναι σε θέση να:

Σε επίπεδο γνώσεων

1. Περιγράφουν τη δομή, τους στόχους και τη λειτουργία του προγράμματος Erasmus for Young Entrepreneurs (EYE) και τις διαφορές του από άλλα ευρωπαϊκά προγράμματα.

2. Αναγνωρίζουν τα κριτήρια επιλεξιμότητας για Νέους Επιχειρηματίες (NE) και Host Entrepreneurs (HE).

3. Εξηγούν τη διαδικασία αίτησης, τα απαιτούμενα έγγραφα, τα στάδια αξιολόγησης και τον κύκλο ζωής μιας ανταλλαγής (από την αίτηση μέχρι την ολοκλήρωση).
4. Αναφέρουν τους κανόνες χρηματοδότησης ανά χώρα (μηνιαίο επίδομα NE), τη διάρκεια ανταλλαγής, και τις υποχρεώσεις κάθε πλευράς.
5. Περιγράφουν τον ρόλο και τις υπηρεσίες του Ενδιάμεσου Φορέα (IO) σε κάθε στάδιο του προγράμματος.

Σε επίπεδο δεξιοτήτων

1. Ολοκληρώνουν τη διαδικασία εγγραφής στην πλατφόρμα EYE (erasmus-entrepreneurs.eu) — τόσο ως NE όσο και ως HE.
2. Συντάσσουν σύντομο επιχειρηματικό σχέδιο (business plan) σύμφωνα με τις απαιτήσεις του προγράμματος.
3. Αξιολογούν και επιλέγουν κατάλληλο εταίρο (NE ή HE) χρησιμοποιώντας τη βάση δεδομένων και συγκεκριμένα κριτήρια αξιολόγησης.
4. Σχεδιάζουν ένα ρεαλιστικό πρόγραμμα ανταλλαγής (exchange plan) με σαφείς στόχους μάθησης, δραστηριότητες και χρονοδιάγραμμα.
5. Εφαρμόζουν στρατηγικές μεγιστοποίησης της αξίας της ανταλλαγής: τι να ζητήσω, τι να προσφέρω, πώς να δικτυωθώ.

Σε επίπεδο στάσεων

1. Αντιμετωπίζουν το EYE ως στρατηγικό εργαλείο ανάπτυξης — τόσο για νέους όσο και για έμπειρους επιχειρηματίες — και όχι ως «εκπαιδευτικό πρόγραμμα για φοιτητές».
2. Υιοθετούν στάση ανοιχτότητας στη διεθνή συνεργασία, αναγνωρίζοντας ότι η ανταλλαγή γνώσεων ωφελεί αμφότερα μέρη.
3. Εκτιμούν τη σημασία της προετοιμασίας (business plan, σαφείς στόχοι) για μια επιτυχημένη ανταλλαγή.
4. Δεσμεύονται να αξιοποιήσουν τους Ενδιάμεσους Φορείς ως πηγή υποστήριξης και καθοδήγησης.

5. Περιγραφή υποψηφίων για συμμετοχή (θέσεις εργασίας / επάγγελμα):

Το πρόγραμμα απευθύνεται σε δύο ομάδες-στόχους:

A. Νέοι / Υποψήφιοι Επιχειρηματίες (New Entrepreneurs):

- Νέοι που σχεδιάζουν να ξεκινήσουν τη δική τους επιχείρηση αλλά δεν έχουν ακόμη πρακτική εμπειρία
- Επιχειρηματίες που ίδρυσαν επιχείρηση τα τελευταία 3 χρόνια και θέλουν να μάθουν από έμπειρους
- Απόφοιτοι πανεπιστημίων, ΙΕΚ, ΚΕΚ με επιχειρηματική φιλοδοξία
- Freelancers και αυτοαπασχολούμενοι σε αρχικό στάδιο

B. Έμπειροι Επιχειρηματίες (Host Entrepreneurs):

- Ιδιοκτήτες ΜμΕ με >3 χρόνια εμπειρίας που θέλουν να φιλοξενήσουν νέο επιχειρηματία
- Επιχειρηματίες που αναζητούν φρέσκες ιδέες, ψηφιακές δεξιότητες ή διεθνή οπτική
- Στελέχη σε ηγετικό ρόλο σε ΜμΕ που ενδιαφέρονται για mentoring

Δεν απαιτείται προηγούμενη εμπειρία σε ευρωπαϊκά προγράμματα. Ιδιαίτερα κατάλληλο για επιχειρηματίες που δεν γνωρίζουν τη λειτουργία του ΕΥΕ ή δυσκολεύονται με τη διαδικασία εγγραφής και αίτησης.

5Α. Περιγραφή εκπαιδευτή (προσόντα/πείρα):

Άγγελος Παρματζιάς - Ειδικός Ευρωπαϊκών Χρηματοδοτικών Προγραμμάτων, Στέλεχος Ενδιάμεσου Φορέα ΕΥΕ και Εκπαιδευτής Ενηλίκων

Ο Άγγελος Παρματζιάς εργάζεται στο Citizens In Power (CIP), οργανισμό που λειτουργεί ως Ενδιάμεσος Φορέας (Intermediary Organisation) του Erasmus for Young Entrepreneurs στην Κύπρο, επιλεγμένος από την Ευρωπαϊκή Επιτροπή. Στο πλαίσιο αυτό, υποστηρίζει σε καθημερινή βάση Νέους και Host Επιχειρηματίες σε όλα τα στάδια: αξιολόγηση αιτήσεων, καθοδήγηση στη σύνταξη business plan, υποστήριξη εύρεσης εταίρου (matching), παρακολούθηση ανταλλαγών και αξιολόγηση αποτελεσμάτων.

Παράλληλα, εργάζεται στο Research Institute for Technological Evolution (RITE), όπου σχεδιάζει και υποβάλλει προτάσεις σε προγράμματα Erasmus+, CERV, AMIF και Horizon Europe, και στο Center for Sustainability (C4S) σε θέματα επιχειρηματικότητας και βιωσιμότητας. Η εμπειρία του σε ευρωπαϊκά χρηματοδοτικά προγράμματα, σε συνδυασμό με τον ρόλο του ως ΙΟ του ΕΥΕ, του παρέχει μοναδική γνώση τόσο από τη μεριά του φορέα υποστήριξης όσο και από τη μεριά του υποψηφίου.

Ως εκπαιδευτής ενηλίκων, έχει σχεδιάσει και υλοποιήσει σεμινάρια και multiplier events σε θέματα επιχειρηματικότητας, ψηφιακών δεξιοτήτων, ευρωπαϊκής χρηματοδότησης και δικτύωσης, σε Κύπρο και Ευρώπη. Η εκπαιδευτική του προσέγγιση είναι πρακτική: κάθε συμμετέχων δουλεύει πάνω στη δική του αίτηση και φεύγει έτοιμος να υποβάλει.

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να διαβάσετε και το βιογραφικό σημείωμα που επισυνάπτεται.

6. Σύνδεση με Πρότυπα Επαγγελματικών Προσόντων της ΑνΑΔ:

Δεν ισχύει

7. Μέθοδοι και τεχνικές κατάρτισης:

Μέθοδοι κατάρτισης

Η μέθοδος που θα χρησιμοποιηθεί είναι η κατά πρόσωπο εκπαίδευση. Η επιλογή αυτή ενδείκνυται ιδιαίτερα για πρόγραμμα που στοχεύει σε πρακτική εφαρμογή (εγγραφή, σύνταξη αίτησης, εύρεση εταίρου), καθώς ο εκπαιδευτής μπορεί να καθοδηγεί κάθε συμμετέχοντα εξατομικευμένα πάνω στη δική του περίπτωση. Η ομαδική δυναμική μεταξύ

ΝΕ και ΗΕ στον ίδιο χώρο δημιουργεί ευκαιρίες αμοιβαίας κατανόησης — ακόμη και πιθανές συνεργασίες.

Τεχνικές Κατάρτισης

1. Τεχνική της Διάλεξης – Εισήγησης

Δομημένη παρουσίαση: δομή προγράμματος ΕΥΕ, κριτήρια επιλεξιμότητας, κανόνες χρηματοδότησης, ρόλος ΙΟ. Βασίζεται σε πραγματικά δεδομένα και παραδείγματα από τη λειτουργία του προγράμματος στην Κύπρο.

2. Τεχνική της Επίδειξης (Live Demo)

Ο εκπαιδευτής επιδεικνύει σε πραγματικό χρόνο: πλοήγηση στην πλατφόρμα ΕΥΕ, διαδικασία εγγραφής ΝΕ/ΗΕ, αναζήτηση εταιρών στη βάση δεδομένων, ανάγνωση προφίλ, αξιολόγηση συμβατότητας. Τα live demos μετατρέπουν μια «αόρατη» διαδικασία σε χειροπιαστό βήμα-βήμα.

3. Βιωματικό Εργαστήριο (Workshop)

Κάθε συμμετέχων δουλεύει πάνω στη δική του αίτηση: ολοκληρώνει (ή ξεκινά) εγγραφή στην πλατφόρμα, συντάσσει business plan, γράφει motivation letter, αξιολογεί πιθανούς εταίρους, σχεδιάζει exchange plan. Ο εκπαιδευτής παρέχει εξατομικευμένη ανατροφοδότηση.

4. Πρακτική Άσκηση

Δομημένες ασκήσεις: σύνταξη executive summary επιχειρηματικού σχεδίου, γράψιμο motivation letter, αξιολόγηση 3 πραγματικών προφίλ ΗΕ/ΝΕ, δημιουργία exchange plan.

5. Τεχνική της Μελέτης Περίπτωσης (Case Study)

Παρουσίαση επιτυχημένων ανταλλαγών ΝΕ-ΗΕ: πώς βρέθηκαν, τι έμαθε ο ΝΕ, πώς ωφελήθηκε ο ΗΕ, τι συνέβη μετά. Επίσης: αποτυχημένα matching και τι πήγε στραβά.

6. Υπόδυση Ρόλων (Role-Play)

ΝΕ και ΗΕ «παίζουν» τον ρόλο του αντίθετου: ένας ΝΕ εξετάζει αιτήσεις ΝΕ σαν ΗΕ, και αντίστροφα. Η τεχνική βοηθά κάθε πλευρά να κατανοήσει τις ανάγκες και τα κριτήρια της άλλης.

7. Εργασία σε Ομάδες

Μικτές ομάδες ΝΕ/ΗΕ σχεδιάζουν υποθετική ανταλλαγή: στόχοι, δραστηριότητες, χρονοδιάγραμμα, αναμενόμενα αποτελέσματα.

8. Τεχνική του Καταιγισμού Ιδεών (Brainstorming)

Αξιοποιείται για την ανάδειξη επιχειρηματικών ιδεών ΝΕ, τον εντοπισμό αναγκών ΗΕ, και τη δημιουργία win-win σεναρίων ανταλλαγής.

9. Τεχνική Ερωτήσεων – Απαντήσεων

Κρίσιμη σε πρόγραμμα όπου κάθε συμμετέχων έχει πολύ συγκεκριμένα ερωτήματα για τη δική του περίπτωση.

7Α. Διαρρύθμιση χώρου κατάρτισης:

Η διαρρύθμιση του χώρου θα είναι σε «Εργαστηριακή Διάταξη με Ομαδική Συνεργασία», με πρόσβαση σε υπολογιστή/laptop και internet για κάθε συμμετέχοντα — απαραίτητο για live πλοήγηση στην πλατφόρμα EYE, εγγραφή, αναζήτηση εταίρων και σύνταξη αίτησης. Projector για live demos. Οι σταθμοί εργασίας επιτρέπουν εύκολη εναλλαγή μεταξύ ατομικής εργασίας (εγγραφή, business plan) και ομαδικών δραστηριοτήτων (role-play, ομαδικός σχεδιασμός ανταλλαγής).

8. Μέσα και υλικά κατάρτισης:

Μέσα Κατάρτισης:

- Υπολογιστής εκπαιδευτή και προβολικό σύστημα (projector)
- Εργαστήριο υπολογιστών/laptops με πρόσβαση στο internet
- Πρόσβαση στην πλατφόρμα EYE (erasmus-entrepreneurs.eu) — live
- Διαφάνειες παρουσίασης
- Πίνακας (λευκός) και χαρτοπίνακας

Υλικά Κατάρτισης:

- Εγχειρίδιο κατάρτισης «Erasmus for Young Entrepreneurs: Πρακτικός Οδηγός Βήμα-Βήμα»
- Οδηγός Εγγραφής NE (βάσει επίσημου Registration Guide)
- Οδηγός Εγγραφής HE
- Template: Business Plan (σύντομη μορφή EYE)
- Template: Motivation Letter NE / HE
- Template: Exchange Plan (στόχοι, δραστηριότητες, χρονοδιάγραμμα)
- Checklist: «Κριτήρια Αξιολόγησης Εταίρου (NE→HE & HE→NE)»
- Πίνακας μηνιαίου επιδόματος NE ανά χώρα υποδοχής
- Παραδείγματα επιτυχημένων ανταλλαγών (Success Stories)
- Quick Reference Card: «Τα 10 Βήματα για μια Επιτυχημένη Ανταλλαγή»
- Λίστα Ενδιάμεσων Φορέων ανά χώρα

9. Σύστημα τήρησης στοιχείων:

Πιστή τήρηση Παρουσιολογίου

10. Σύστημα αξιολόγησης:

Τύποι Αξιολόγησης

Θα αξιοποιηθούν διαμορφωτική και απολογιστική αξιολόγηση.

Κατά τη διάρκεια: Mentimeter polls (γνώσεις πριν/μετά κάθε ενότητα), Kahoot quiz (κριτήρια, budget, διαδικασία), παρατήρηση κατά workshops, ανατροφοδότηση σε business plans και αιτήσεις.

Στο τέλος: Ηλεκτρονικό ερωτηματολόγιο + αξιολόγηση ετοιμότητας υποβολής αίτησης.

Αξονες Αξιολόγησης

Εκπαιδευτής: γνώση προγράμματος ΕΥΕ, πρακτική εμπειρία ως ΙΟ, εξατομικευμένη καθοδήγηση, ποιότητα demos.

Καταριζόμενοι: ενεργός συμμετοχή, ποιότητα business plan/motivation letter, ικανότητα αξιολόγησης εταίρων, ετοιμότητα αίτησης.

Περιεχόμενο: πρακτική εφαρμοσιμότητα, σύνδεση με πραγματικά δεδομένα, κάλυψη ΝΕ και ΗΕ, ποιότητα templates.

Οργάνωση: αναλογία θεωρίας/πράξης (στόχος 25%-75%), ροή ενοτήτων.

Εργαλεία Αξιολόγησης

Διαμορφωτική: Mentimeter, Kahoot, ανατροφοδότηση business plans.

Απολογιστική: Google Forms ερωτηματολόγιο.

Τεχνικές: Ερωτηματολόγια, αξιολόγηση παραδοτέων (business plan, exchange plan), peer feedback, αναστοχαστική συζήτηση.

Τύποι Ερωτήσεων: Κλειστές (Likert 1-5), ανοικτές, σεναρίων.

Κλίμακες: Likert 1-5. Αναλογική (1-100) πριν/μετά.

Αποδέκτες: ΚΕΚ, εκπαιδευτής, καταριζόμενοι.

Τρόποι Κοινοποίησης: Γραπτή Έκθεση, Προφορική Παρουσίαση, Περίληψη.

11. Πιστοποίηση της κατάρτισης:

Το ΚΕΚ δεσμεύεται για απονομή Πιστοποιητικού Κατάρτισης σε όσους από τους συμμετέχοντες θα ολοκληρώσουν με επιτυχία το πρόγραμμα. Στο Πιστοποιητικό Κατάρτισης, στο κάτω μέρος, θα πρέπει να αναφέρεται: «Το πρόγραμμα εγκρίθηκε από την Αρχή Ανάπτυξης Ανθρώπινου Δυναμικού».

12. Περιεχόμενο κατάρτισης:

Α/Α	ΑΝΑΛΥΣΗ ΠΕΡΙΕΧΟΜΕΝΟΥ ΕΝΟΤΗΤΩΝ	ΔΙΑΡΚΕΙΑ (ΩΡΕΣ)
1	<p>Τι είναι το Erasmus for Young Entrepreneurs & Γιατί σε Αφορά</p> <ul style="list-style-type: none"> • Δομή και στόχοι του προγράμματος EYE — τι είναι και τι δεν είναι • Ποιος μπορεί να συμμετέχει: κριτήρια NE και HE • Τα εντυπωσιακά αποτελέσματα: 12.000+ ανταλλαγές, 98% ικανοποίηση, 20% joint ventures • Οφέλη για NE: πρακτική εμπειρία, δικτύωση, χρηματοδοτούμενη διαμονή • Οφέλη για HE: φρέσκες ιδέες, ψηφιακές δεξιότητες, διεθνής οπτική, χωρίς κόστος • Ο ρόλος του Ενδιάμεσου Φορέα (ΙΟ): τι κάνει, πώς σε βοηθά, ποιοι είναι στην Κύπρο • Ερωτήσεις-Απαντήσεις: «Πληρώνομαι;» «Είναι δωρεάν;» «Πόσο διαρκεί;» <p><i>Διάλεξη/Εισήγηση, Επίδειξη, Συζήτηση, Ερωτήσεις-απαντήσεις</i></p>	0,75
2	<p>Εγγραφή στην Πλατφόρμα: Βήμα-Βήμα για NE και HE</p> <ul style="list-style-type: none"> • Live demo: Πλοήγηση στην πλατφόρμα erasmus-entrepreneurs.eu • Εγγραφή NE: τι χρειάζεται (CV, business plan, motivation letter) • Εγγραφή HE: τι χρειάζεται (CV, περιγραφή επιχείρησης, τι προσφέρω) • Σύνταξη business plan: πρακτικός οδηγός — τι θέλει το πρόγραμμα (όχι 50 σελίδες!) • Motivation letter: πώς γράφω ένα πειστικό γράμμα κινήτρων • Workshop: Κάθε συμμετέχων ξεκινά/ολοκληρώνει τη δική του εγγραφή <p><i>Επίδειξη, Βιωματικό εργαστήριο, Πρακτική άσκηση, Ερωτήσεις-απαντήσεις</i></p>	1,25
	ΔΙΑΛΕΙΜΜΑ	0,25
3	<p>Εύρεση & Αξιολόγηση Εταίρου: Η Τέχνη του Matching</p> <ul style="list-style-type: none"> • Πώς ψάχνω εταίρο στη βάση δεδομένων EYE: φίλτρα, κριτήρια, tips • Αν είσαι NE: πώς επιλέγεις τον σωστό HE (κλάδος, μέγεθος, τοποθεσία, τι θέλεις να μάθεις) • Αν είσαι HE: πώς επιλέγεις τον σωστό NE (δεξιότητες, κίνητρα, συμβατότητα) • Red flags: πότε λέω «όχι» — σημάδια ακατάλληλου matching • Η πρώτη επαφή: πώς γράφω email, τι ρωτώ, τι αποφεύγω • Role-play: NE αξιολογεί HE προφίλ & αντίστροφα • Workshop: Αξιολόγηση 3 πραγματικών (ανωνυμοποιημένων) προφίλ <p><i>Επίδειξη, Υπόδυση ρόλων, Βιωματικό εργαστήριο, Εργασία σε ομάδες, Καταιγισμός ιδεών</i></p>	1,25
4	<p>Κανόνες, Budget & Σχεδιασμός Ανταλλαγής</p> <ul style="list-style-type: none"> • Μηνιαίο επίδομα NE ανά χώρα υποδοχής: αναλυτικός πίνακας • Διάρκεια ανταλλαγής: 1-6 μήνες — πώς αποφασίζω, τι συνιστάται 	0,75

	<ul style="list-style-type: none"> • Δυνατότητα απομακρυσμένης φάσης (1-3 μήνες remote + φυσική παρουσία) • Υποχρεώσεις NE & HE κατά τη διάρκεια: αναφορές, χρονοδιαγράμματα, επικοινωνία με IO • Exchange Plan: πώς σχεδιάζω ένα πρόγραμμα μάθησης με σαφείς στόχους • Workshop: Σχεδιασμός Exchange Plan για τη δική σου ανταλλαγή <p><i>Διάλεξη/Εισήγηση, Πρακτική άσκηση, Εργασία σε ομάδες, Μελέτη περίπτωσης</i></p>	
	ΔΙΑΛΕΙΜΜΑ	0,25
5	<p>Ιστορίες Επιτυχίας & Μαθήματα από την Πράξη</p> <ul style="list-style-type: none"> • Success Story 1: NE από Κύπρο → HE στη Γερμανία — τι έμαθε, τι κέρδισε • Success Story 2: HE στην Κύπρο φιλοξένησε NE από Ιταλία — πώς άλλαξε η επιχείρηση • Success Story 3: Ανταλλαγή που οδήγησε σε joint venture • Αποτυχημένο matching: τι πήγε στραβά και πώς αποφεύγεται • Πώς μεγιστοποιώ την αξία: networking, follow-up, μακροπρόθεσμη σχέση • Ο ρόλος του IO πριν, κατά τη διάρκεια και μετά: η δωρεάν υποστήριξη στην πράξη <p><i>Μελέτη περίπτωσης, Συζήτηση, Ερωτήσεις-απαντήσεις</i></p>	0,75
6	<p>Προσωπικό Σχέδιο Δράσης & Κλείσιμο</p> <ul style="list-style-type: none"> • Κάθε συμμετέχων ολοκληρώνει: εγγραφή + business plan/HE profile + exchange plan • Παρουσίαση σχεδίων στην ομάδα & peer feedback • Επόμενα βήματα: χρονοδιάγραμμα υποβολής, ημερομηνίες-κλειδιά • Αξιολόγηση προγράμματος • Q&A τελικό — «πώς προχωρώ από εδώ;» <p><i>Πρακτική άσκηση, Εργασία σε ομάδες, Συζήτηση, Ερωτήσεις-απαντήσεις</i></p>	0,75
	ΣΥΝΟΛΟ	6 ώρες

ΥΠΕΥΘΥΝΗ ΔΗΛΩΣΗ

Η υποβολή της αίτησης προϋποθέτει ότι, το Κέντρο Επαγγελματικής Κατάρτισης έχει ενημερωθεί για τις πρόνοιες του Οδηγού Πολιτικής και Διαδικασιών που διέπουν τη συνεργασία του με την ΑνΑΔ για την εφαρμογή Πολυεπιχειρησιακών Προγραμμάτων Κατάρτισης - Συνήθων, τις αποδέχεται και δεσμεύεται για την πιστή τήρησή τους.

Ημερομηνία _____ Ονοματεπώνυμο Διευθυντή ή Υπογραφή και Σφραγίδα

Εξουσιοδοτημένου Αντιπροσώπου Κέντρου Επαγγελματικής Κατάρτισης